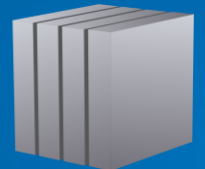




# Ihre Vorteile mit dem Partner-Programm 2022

**One Pass**

IHR STARKER TK - PARTNER





**Lieber One Pass Partner,**

Als Bronze, Silber, Gold oder Platinum-Partner erhalten Sie bei One Pass jede Menge Vorteile! Sie können sich in einem Zeitraum von 3 Monaten entsprechend für einen Status qualifizieren und erhalten automatisch die entsprechend hinterlegte Leistung.

Die entsprechenden Brutto-Umsätze über alle Netze für die Partner-Stufen sind in der folgenden Seite aufgeführt!

Ihre Umsätze können Sie bequem in Ihrem Händler-Portal einsehen. Die Aktualisierung der Umsätze erfolgt meist wöchentlich Donnerstags.

**ZÄHLER UND ZÄHLER: auf Seite 6 finden Sie eine Aufstellung über alle Netzbetreiber!**

- **Zähler bedeutet: wird für die Zielerreichung der Partnerstufe gewertet aber kein Bonus gezahlt**
- **Zähler bedeutet: der Halbjahres-Bonus wird auf alle entsprechenden Netto-Verträge gezahlt**

**Qualifizierung für das Partner Programm:**

Sie können sich jeweils in einem Zeitraum von 3 Monaten für eine entsprechende Stufe qualifizieren. Diese erreichte Stufe gilt dann bis auf Widerruf! **Wichtige Voraussetzung** für die Teilnahme am Partner-Programm ist unter anderem: **gültiges SEPA-Mandat und eine unterschriebene Rahmenvereinbarung bei uns!**

**Ihren aktuellen Partner-Status finden Sie in Ihrem Händler-Portal.**



**Umsatz-Ziel in  
3 Monaten:**

**30**

**Verträge  
über alle  
Netze**

**Umsatz-Ziel in  
3 Monaten:**

**100**

**Verträge  
über alle  
Netze**

**Umsatz-Ziel in  
3 Monaten:**

**200**

**Verträge  
über alle  
Netze**

**Umsatz-Ziel in  
3 Monaten:**

**300**

**Verträge  
über alle  
Netze**



Ihre Vorteile	Partner	Bronze	Silber	Gold	Platinum
Umsatz-Ziele (3-Monate) für die jeweilige Einstufung (1)	0 bis 29	30	100	200	300
Umsatz-Ziele zur Erreichung des Halbjahres-Bonus (2)	über Aussendienst	60	200	400	600
Halbjahres-Bonus in EUR (3)	über Aussendienst	5,00 €	10,00	12,50 €	15,00 €
individuelles Marketing-Budget (4)	individuelle Vereinbarungen über Ihren Aussendienst möglich!				
Werbemaßnahmen: (5) Beispiele: Flyer, Anzeigen, Promotion oder Ähnliches..	über Aussendienst	2 x pro Jahr	4 x pro Jahr	6 x pro Jahr	8 x pro Jahr
Laden-Ausstattung (6)	-	Anfrage individuell über Aussendienst		✓	✓
Schaufenster-Beklebung (7)	-	Anfrage individuell über Aussendienst		✓	✓
Vertragsmappen (8)	-	✓	✓	✓	✓
KFZ-Leasing max. pro Monat (9)	-	-	-	100,00 €	150,00 €
E-Scooter Abo max. pro Monat (10)	-	-	30,00 €	30,00 €	30,00 €
Mitarbeiter-Bekleidung (11)	-	-	-	✓	✓
Facebook / Google (12) (Werbebudget pro Quartal)	über Aussendienst	über Aussendienst	50,00 €	100,00 €	150,00 €
Teilnahme TOP Incentiv (13)	-	-	-	✓	✓
Individuelle Verkaufsschulungen (14)	✓	✓	✓	✓	✓
Werbemittel-Paket pro Quartal (15)	über Aussendienst	✓	✓	✓	✓



Aus allen Gold und  
Platinum Partnern  
können sich 10  
Partner für unser  
TOP 10 CLUB  
Incentive  
qualifizieren!

Zeitnah wird es hier  
weitere  
Informationen  
geben!



Netzbetreiber	ZÄHLER	ZÄHLER *
1&1 Telecom GmbH	JA	JA
Yourfone	JA	JA
Telefonica o2	JA	JA
Telefonica VVL	JA	NEIN
AyYildiz	NEIN	NEIN
Vodafone PK und GK	JA	JA
Vodafone Kabel	JA	JA
Vodafone DSL	NEIN	NEIN
Vodafone VVL	NEIN	NEIN
Lebara	JA	JA
Otelo	JA	JA
Telekom Festnetz	JA	NEIN
Telekom Mobil	JA	NEIN
Congstar	JA	NEIN
MobilcomDebitel	JA	JA
KlarMobil	JA	NEIN
M-net	JA	JA
Pyur	JA	JA
Energie Strom + Gas	JA	JA
Assurant Versicherung	JA	NEIN

- ✓ Gewertet werden nur Verträge die über eine im Zeitraum gültige One Pass VO geschaltet werden
- ✓ Die entsprechenden VO's müssen in einem ungekündigten Zustand sein.
- ✓ \* **Zähler:** ausschlaggebend ist grundsätzlich die entsprechende Provisionsliste mit den für das Partner-Programm gekennzeichneten Tarifen!
- ✓ Die Auszahlung findet immer auf das NETTO-Ergebnis des entsprechenden Zeitraums statt.



- (1) Alle Produkte die Sie über OnePass vertreiben zählen in die Wertung zur Erreichung der Partner-Stufe. Zur Zielerreichung der Partner-Stufe werten wir 3 Monate.
- (2) Das Umsatzziel für den Halbjahres-Bonus ist auf 6 Monate gerechnet. Der Bonus wird im Zeitraum Januar-Juni und Juli bis Dezember gezahlt
- (3) Der Halbjahres-Bonus wird automatisch am Ende des Wertungszeitraums auf alle NETTO Verträge im Berechnungszeitraum (aktive Verträge) ausgezahlt
- (4) Sie können über Ihren Aussendienst grundsätzlich individuelle Massnahmen einsteuern und abrechnen
- (5) Je nach Partner-Stufe können Sie eine entsprechende Anzahl an Werbemassnahmen planen und abrechnen. Maximal können pro Quartal 2 x Werbemassnahmen in Rechnung gestellt werden
- (6) Die Laden-Ausstattung beinhaltet unser gesamtes Möbelkonzept: Rückwände, Theken, Handy-Präsentier mit Diebstahlschutz, Kundenstopper, Beachflags, Posterrahmen... Bitte sprechen Sie hier Ihren Aussendienst an!
- (7) Schaufenster-Beklebungen mit allen Netzen und Ihrem Logo, ganz individuell! Die Planung erfolgt über Ihren Aussendienst
- (8) Vertragsmappen sind über unser Online-Portal bestellbar!
- (9) Sie möchten ein kleines Auto mit Werbeaufdruck (Ihr Logo oder Netzbetreiber) leasen? Kein Problem! Wir beteiligen uns entsprechend an Ihrer Leasing-Rate. Unser Ansatz ist hier ein „NEU-Leasing“ und keine Beteiligung an einem alten laufenden Leasingvertrag!
- (10) Ablauf wie Punkt (9)
- (11) Sie können über Ihren Aussendienst T-Shirts oder Pullis mit Ihrem Logo oder Netzbetreiber-Logo anfordern
- (12) Wir stellen Ihnen pro Quartal ein Social-Media Werbebudget zur Verfügung. Hier reicht der Nachweis über die entsprechende Werbebuchung
- (13) Wir planen für 2022 eine Incentive-Reise. Gold- und Platinum Partner qualifizieren sich automatisch für diese Reise. Nähere Infos folgen dann zeitnah
- (14) Webinare über den Netzbetreiber, Schulungen Vorort für Ihre Mitarbeiter oder spezielle Seminare? Wir organisieren entsprechende Massnahmen gemeinsam mit Ihnen
- (15) Sie erhalten pro Quartal von uns ein Werbemittel-Paket mit Give Aways für Ihre Kunden. Die Größe des Pakets richtet sich nach der erreichten Partner-Stufe



**Vertrieb | Telefon:** +49 211 9 20 91 90

**Email:** handel@one-pass.de

**Abrechnung und Provisionen | Telefon:** +49 211 9 20 91 81

**Email:** provisionen@one-pass.de

**VO-Anträge | Telefon:** +49 211 9 20 91 20

**Email:** handel@one-pass.de

**Marketing | Telefon:** +49 211 9 20 91 90

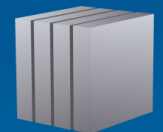
**Email:** handel@one-pass.de

**Hardware Bestellungen | Telefon:** +49 211 9 20 91 15

**Email:** bestellung@one-pass.de

**One Pass**

IHR STARKER TK - PARTNER



**One Pass GmbH**

Max-Planck-Straße 7

40699 Erkrath

**Telefon:** +49 211 9 20 91 90

**Telefax:** +49 211 9 20 91 91

**Web:** www.one-pass.de

**Email:** kontakt@one-pass.de